

## 业界新闻

### 大族激光智能装备集团与博世力士乐签订战略合作协议

2025年6月16日，大族激光智能装备集团与博世力士乐在上海举行战略合作签约仪式。双方高层齐聚博世力士乐上海总部基地，通过实地考察与深度交流后签署战略协议，开启智能制造协同发展新篇。

大族激光智能装备集团总经理胡瑞等高层参观了博世力士乐上海总部基地，领略其智能制造技术实力与精益生产水平。座谈会上，博世力士乐中国区销售副总裁黄智恒对大族激光一行表示欢迎，双方就合作项目进展、

未来规划及行业趋势深入交流，探讨将先进成果融入合作项目，以提升生产效率、产品质量和市场竞争力，助力装备制造业向高端智能转型。

大族专业行业平面切割产品线总经理赵剑与博世力士乐中国自动化与电气控制事业部总监星生智签署战略合作协议。双方秉持资源共享、深化合作原则，建立多领域、长周期合作关系，发挥各自优势，推动装备制造业智能转型升级，促使行业客户迈向高端、高质、高附加值领域。

博世力士乐是全球领先传动与控制技术供应商，业务遍布80多国；大族激光智能装备集团是综合性激光智能装备服务商，业务覆盖全球100多国，为超40000家工业客户提供高品质产品与服务。此次签约加固双方合作关系，未来将在现有合作基础上加大投入，开拓创新，提升产品、技术水平和服务水平，推动装备制造业向智能化等方向加速转型，为全球智能装备产业发展做贡献。

### 通快宣布在东南亚新建技术中心

2025年6月13日消息，通快宣布在东南亚新建技术中心，该中心选址于泰国罗勇府，计划于2026年4月开业，投资超500万欧元，占地4000平方米，紧邻重要贸易港口与物流枢纽，交通便利，利于人员往来与货物运输。

技术中心将配备TruLaser Center

3000 Fiber等先进激光设备，用于激光切割、弯曲、焊接等钣金加工工艺展示，还设有应用实验室，配备TruMark系列打标机，用于材料打标测试，以满足东南亚地区汽车、医疗器械、电子、家电等行业对高质量打标需求。

其旨在为东南亚市场提供销售、

演示、培训及应用咨询等一站式服务，加强与当地客户互动，提升客户体验，展示激光技术价值，助力客户业务发展，进一步拓展通快在东南亚市场影响力，为当地经济发展和产业升级注入新活力，推动东南亚制造业向高端化、智能化发展。

## 创鑫激光欧洲总部及德国子公司正式揭幕启用

2025年6月23日，创鑫激光欧洲总部及德国子公司在巴伐利亚州吉尔兴市正式揭幕启用，这是创鑫激光国际化发展和优化全球布局的重要里程碑，标志着其欧洲本地化运营进入新阶段。

巴伐利亚州经济、区域发展与能源部部长Wittmann博士等多位嘉宾出席典礼并致辞，对创鑫激光落户表示欢迎和期待。创鑫激光创始人蒋峰表示，欧洲总部及德国子公司将秉持“立足本地、服务本地、融入本地”的理念，承担研发、客户支持、技术服务等职能，提升服务效率与响应能力，加强本地合作，共建产业链。

创鑫激光作为世界第二大光纤激光公司，选择在激光技术中心吉尔兴

市落户，将与当地企业建立长期稳定互利共赢的协作伙伴关系，实现激光技术和应用互补与联合创新。这不仅有助于创鑫激光进一步拓展欧洲市

场，也将为当地经济发展和产业升级注入新活力，推动激光技术与德国本土工业深度融合，助力全球智能制造发展。



## 宏山激光德国展厅开放日成功举行，双仓联动加速本地化服务

2025年6月21日，宏山激光德国展厅开放日成功举办，德国与波兰双仓同步启动，标志着宏山激光欧洲运营迈入新阶段，本地化服务和市场开拓能力进一步提升。

开放日活动于德国时间6月21日9:00在宏山激光德国展厅拉开帷幕，众多行业精英、专家汇聚一堂，共同见证这一重要时刻。展厅内集中展示了宏山激光的明星产品，包括光纤激光切割机、激光切管机、光纤激光焊接机、激光切焊自动化设备等，



## 业界新闻

全面呈现了宏山激光在激光加工领域的技术实力与产品优势。现场宏山激光德国技术团队还对设备进行了详细讲解和演示，与来宾深入交流，帮助企业更好地了解和应用激光技术。

德国展厅的启用及德国、波兰双仓的联动，不仅增强了宏山激光在欧洲的品牌影响力，更重要的是进一步提升了其服务欧洲客户的能力，能更高效地为客户提供个性化的解决方案

和更及时的技术支持与售后服务。这将有力推动宏山激光在欧洲市场的发展，深化其中欧产业技术合作，为欧洲制造业的智能化升级贡献力量。

## 康力电梯出售广东电梯制造基地可能存在变数

康力电梯出售广东电梯制造基地一事出现变数。康力电梯近日发布公告称，将其全资子公司广东康力电梯有限公司的全部股权以3.43亿元出售给中山西湾建设投资有限公司。然而，双方签订了补充协议，修改了《股权转让合同》的第二十九条，明确规定若在2025年8月31日前未获相关部门审批通过，合同将自动终止，

双方互不担责。这表明此次出售存在审批风险，可能面临交易失败的情况。

此次收购方中山西湾建设投资有限公司为国有企业，其股东为事业单位中山翠亨新区公有资产事务中心。自2024年11月15日康力电梯首次发布公告拟出售子公司股权以来，半年间双方修改合同，反映出在收购广东康力问题上可能存在分歧。

广东康力电梯的土地面积达126193.5平方米，当时分两次购得，总花费4846.6万元。此次转手以3.43亿元的价格出售，土地增值显著，凸显了土地的价值。不过，若此次出售失败，鉴于当前经济环境不佳，再寻买家并以同样高价收购该工厂难度较大。

## 汇川技术又一家相关公司要上市

近年来，朱兴明在商业领域动作不断，取得了显著成就。2025年6月12日，其掌舵的汇川技术子公司苏州汇川联合动力系统股份有限公司（以下简称“联合动力”）首次公开发行股票并在创业板上市的申请，成功获得深交所上市审核委员会的审核通过。据相关媒体报道，联合动力的估值高达195亿元，预计募集资金

48.5711亿元。

联合动力成立于2016年，专注于新能源汽车动力系统领域，主要从事电动汽车的电驱系统和电源系统的研发、生产和销售工作。朱兴明作为实际控制人，凭借其敏锐的市场洞察力和前瞻性思维，在新能源车部件业务领域早早布局，成功抢占了市场先机。

在财务表现方面，联合动力经历了2018年至2022年的亏损阶段，其中2022年亏损额达到1.8亿元。然而，从2023年开始，公司业绩实现了扭亏为盈，净利润达到1.86亿元。到了2024年，公司发展更是驶入快车道，净利润大幅增长至9.36亿元，展现出了强劲的增长势头和良好的发展潜力。

朱兴明在电梯控制系统领域已经带领汇川技术取得了中国电梯行业的领先地位。如今，又成功推动联合动

力上市，进一步巩固和扩大了其在商业领域的影响力。这一举措不仅为汇川技术的发展注入了新的活力，也为

整个新能源汽车行业的发展贡献了重要力量。

## 巨奥电梯资不抵债，宣布破产

2025年6月6日，浙江巨奥电梯有限公司因资不抵债，被浙江省湖州市南浔区人民法院裁定破产。该公司成立于2011年，位于湖州市南浔区，股权结构为沈利民持股60%，沈爱民持股40%。

浙江巨奥电梯有限公司陷入严重的财务危机，涉及多起债务纠纷。公司拖欠浙江西尔康电梯部件有限公司货款43.86万元，自2015年起未能偿还。此外，还拖欠电梯安装承包人王某60.04万元安装费，仅支付了

26.1万元，余款多年未结清。民间借贷方面，公司2012年借款40万元，至2016年仍有24万元未还；2013年涉及164万元借贷，2015年另有45万元借贷纠纷。此外，公司还拖欠上海贝思特电气有限公司货款18

万元，后因债权转让问题引发进一步纠纷。在与河北某房地产公司的合同中，因0付款发货的付款方式，导致拖欠183.7万元货款，最终闹上法庭。

因其债务问题，浙江巨奥电梯有限公司已被列为失信被执行人，并受

到限制高消费的处罚。公司于2022年6月被吊销营业执照。这一破产事件不仅影响了公司自身，还波及了部件供应商、运输方、安装队、地产开发商及民间借贷相关方等众多利益相关者。

浙江巨奥电梯有限公司的破产凸显了电梯行业资金链脆弱的问题。其从成立之初便依赖民间借贷，资金准备不足，给行业敲响了警钟，警示开办电梯厂需具备强大且充足的资金实力。

## 临工集团宣布收购VOLVO CE持有的山东临工70%股权

2025年6月24日，临工集团宣布与沃尔沃建筑设备公司达成协议，收购其持有的山东临工工程机械有限公司70%的股权。通过此次收购，临工集团将取得山东临工的所有权和经营管理权。山东临工与沃尔沃建筑设备公司的合作已持续19年，在此期间，企业实现了长足发展，销售收入和利税的年均复合增长率均超

过10%。沃尔沃在产品、质量、技术及管理等方面给予的支持，显著提升了山东临工在产品研发、精益制造和质量控制等方面的实力，对企业参与市场竞争、塑造品牌形象、扩大市场份额和提升经济效益起到了关键作用。

然而，鉴于当前复杂的国内外市场形势，包括国内市场竞争加剧、

国际产业重构以及地缘政治因素等影响，尤其是临工集团加快国际化发展和推进全球化产业布局的需求，双方认为此次股权交易将有利于双方未来的长远发展。尽管双方结束了股权合作关系，但他们仍计划在其他业务领域开展战略合作，以实现共同的发展目标。！MFC