业界新闻

百超与共享智能装备（安徽）强强联手 打造智慧工厂新标杆

随着客户终端产品对于个性化和差异化需求的不断增加，制造业上游越来越趋向于小批量多品种的制造需求。这种趋势明显增加了钣金制造企业的设计和产品切换成本。然而，自动化整体解决方案可以很大程度上支持这一需求，同时也显著降低了相关成本的产生。

近日，百超与共享智能装备（安徽）有限公司（以下简称“共享（安徽）”）强强联手，打造智慧工厂新标杆。

共享（安徽）项目包含了激光、折弯、折弯自动化、焊接自动化、原材料及成品的仓储系统（多塔式和单塔式）、激光切割设备的自动化装卸单元、自动分拣设备、AGV、软件等。

此项目是百超针对共享（安徽）的产品、生产工艺、生产模式进行独立定制开发，满足了其在自动化、信息化、智能化方面的需求。

BLM 推出可调谐的 4kW 五轴激光切割系统

近日，意大利激光管材加工集团 BLM Group 宣布推出一款 LT－Free 五轴激光切割系统，可用于激光切割加工任何三维金属型材，包括弯曲成型、液压成型、挤压成型、深拉成型、平面或冲压成型管件或板件。

这款五轴激光切割系统可提供高达 4kW 的光纤激光功率，该系统适用于加工低碳钢／铜／铝／黄铜／不锈钢／镀锌钢。

该公司表示，它可以在单个工作周期内完成成品加工，消除了半成品的处理和存储，并提高了生产率，最终能够减少原材料处理费用、简化整个生产过程以及节省库存空间。

此外，它还可以在弯道上实现修剪和参数设计切割。通过激光切割，加工零件不会变形，并且 LT－FREE 的 5 轴保证了加工精度和可重复性。

用户可以通过控制器选择材料类型和厚度，机器自动设定切割参数和最佳聚焦位置。切割、钻孔、冲孔、铣削和去毛刺等一系列操作都可以在一台机器上依序完成。可以在办公室导入零件 3D 模型，对加工循环和机器人进行编程，然后使用 ArtCut 模拟切割过程以获取加工时间。一切工作都离线进行，并可以直接投入生产。在设备上，用户可以通过触摸屏以极其简单而清晰的图形界面进行修改，设置微连接并激活 Active Tools 主动工具。

图片来源：BLM Group

华俄激光投资 5 亿元落户葛店经开区

10 月 12 日，华俄激光将在葛店经开区建设华俄激光设备研发及制造基地项目。该项目总投资 5 亿元，占地 69 亩，建设周期 2 年，建成后可年产激光切割切管机、焊接机、五轴联动式激光切割机、三维激光切割、焊接机、激光切焊一体机约 2000 台，达产后年营业收入达 6 亿元。

美国军方购买 3kW 激光清洗系统用于车辆维护

近日，美国激光清洗系统开发商 Laser Photonics 宣布已顺利交付了一份来自美国自由堡（Fort Liberty）的订单。自由堡是世界上最大的军事基地之一，同时也是美国最大的陆军军事基地，被称为“美国空降和特种部队之家”。订单交付后，Laser Photonics 将为其 LPC－3000－CTHD 激光清洗系统提供服务，该系统将用于军队车辆设施和设备维护。

CleanTech LPC－3000－CTHD 是一个功率 3kW 的粗加工和表面处理系统，旨在去除各种表面上的铁锈、涂层和污垢等。这是迄今为止美国军方从 Laser Photonics 购买的最强大的激光清洗系统，也是 Laser Photonics 卖给美国陆军的第一个 3000 CTHD 激光清洗系统。

大族激光与沪东中华成功签约千万级智能设备项目 助力中国船舶工业全擎升维

近日，大族激光智能装备集团与沪东中华造船成功签约千万级激光切割设备项目，助力中国船舶工业全擎升维。

此次签约的大族 LB 系列 38mx5m 超大幅面坡口切割机，可同时用于加工大尺寸平板和坡口，双摆动轴坡口机构，实现 0 ～ ±45° 内任意切割 V 坡、A 坡、Y 坡、X 坡、K 坡等坡口；可大大缩短船舶建造周期，助力船舶制造提质增效。

大族激光于 2018 年推出了全球首台万瓦级激光切割装备，在船舶、钢结构及工程机械等众多行业中积极占位，发挥在厚板金属板材的切割下料领域中的先进技术优势，为全球客户提供高品质的激光智能装备及自动化解决方案。

业界新闻

通快将推出面向互联制造的全自动激光打孔机

10 月 17 日，通快（TRUMPF）在 2023 年德国斯图加特金属板加工展 Blechexpo 上推出了其 TruMatic 5000 制造单元和新的 SheetMaster 自动上下料装置技术。

新系统的用户将受益于全自动激光切割、冲孔和成形能力。新的 SheetMaster 设备可以在制造单元内实现完全自动化的材料流——从装载和卸载机器到移除成品零件。

通快的新机器配备了一个 6 千瓦的光纤激光器，以最大限度地提高生产率。在节省能源的同时，这种激光器在切割金属薄板零件方面也能以令人印象深刻的速度完成工作。

该系统配备了一个下降模具，防止零件在冲压过程中被划伤。TruMatic 5000 冲孔头还配备了专利的 TRUMPF 电力驱动器——称为 DeltaDrive，其使用的能源减少了约 30%。

SheetMaster 支持完全自动化的物料流

通快在 TruMatic 5000 中实现了完全自动化的物料流。这种改进是由新的 SheetMaster 技术实现的，该技术使用夹具来处理制造单元中的部件。新 SheetMaster 的夹持器上的吸盘由传感器监控，可以单独激活。

这使得夹持器操作更加灵活，加快了工件处理速度，节省了宝贵的时间，特别是对于小批量。此外，SheetMaster 还可以连接到自动化的 STOPA 存储系统，该系统可以自动为制造单元提供原材料。该系统还可以在没有人工干预的情况下对零件进行码垛和分类。

新的 SheetMaster 的其他优点包括：它能够从制造单元中弹出切割和打孔的部件。然后，零件可以直接运输到加工的下一个阶段，如弯曲、去毛刺或磨削。这减少了非生产时间，提高了车间的效率。

瑞士百超前三季度销售额 6.812 亿！积压订单近 3.5 亿瑞士法郎

日前，瑞士百超（Bystronic）发布了 2023 年三季度财报。财报显示，本财年前三季度，由于对积压订单进行清算，以固定汇率计算，瑞士百超的销售额增长了 2.1%。然而，由于瑞士法郎表现强势，尤其是相对于美元的强势，其销售额下降 4.4%，至 6.812 亿瑞士法郎。

订单方面，瑞士百超继续推动其高积压订单的正常化。截至 2023 年 9 月底，其积压订单为 3.479 亿瑞士法郎，低于 2022 年底的 4.13 亿瑞士法郎。

在 2023 年前 9 个月，在充满挑战的市场环境下，客户的投资活动受到抑制。瑞士百超订单总额为 6.246 亿瑞士法郎，汇率影响对其产生了重大负面影响。

总体而言，瑞士百超第三季度的需求稳定在前几个季度的水平上。不同地理区域来看，在欧中非地区（EMEA）和亚太地区（APAC），其订单量低于 2023 年第一季度和第二季度的水平。美洲地区表现强劲，发展积极。在中国，经济的不确定性仍在抑制这一市场的增长势头。

对于 2024 年，瑞士百超预计市场环境不变，订单量与前几个季度一致。此外，到 2024 年年初，其积压订单将进一步减少。

至今，瑞士百超已经启动了许多降低成本的措施。总体而言，考虑到瑞士法郎的强势，瑞士百超预计销售额将下降，运营业绩将低于 2023 年。

表 1

KPIs	9M 2023	9M 2022	In%	In% CER
CHF million				
Order intake	681.2	781.2	20.0	14.4
Net sales	624.6	712.4	4.4	2.1
Order backlog	681.2	493.6	29.5	

三一重能签约哈萨克斯坦 1GW 风电 + 储能项目！

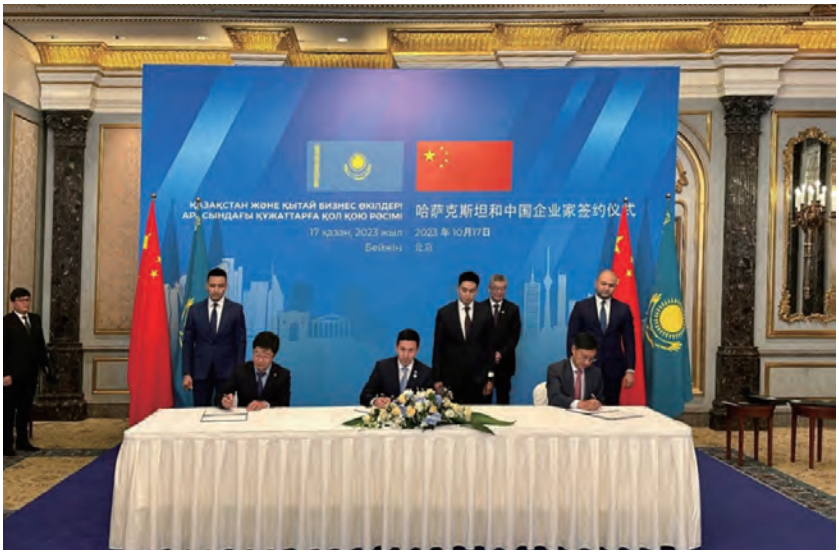
10 月 17 日，第三届“一带一路”国际合作高峰论坛召开期间，哈萨克斯坦总统哈斯穆－卓玛尔特·托卡耶夫对中国进行正式访问框架下，哈中代表团签署了 30 项商业文件，总价值 165.4 亿美元，涉及投资、贸易、科技生产、金融和其他领域合作文件，包括萨姆鲁克－卡泽纳国家基金会同中国电力国际有限公司和三一重能之间的合作协议、萨姆鲁克－卡泽纳国家基金和三一重工之间的初步投资协议。

其中，三一重能董事长周福贵与中电国际党委书记、董事长王子超，萨姆鲁克—卡泽纳基金首席执行官扎库波夫共同签署了哈萨克斯坦 1GW 风电 + 储能项目三方合作协议。

哈萨克斯坦是“一带一路”的首倡之地，三一重能与哈萨克斯坦在风电项目上有良好的合作基础。2022 年，三一重能在哈萨克斯坦中标两个风电项目，其中 1 个项目中采用其自主研发的 6.25MW 机型。同时，三一重能落位于塔城的智能制造工厂紧邻东哈萨克斯坦洲，交通运输条件便利，为产业投资落地哈萨克斯坦提供了重要支撑。

2023 年 5 月 18 日中国—中亚峰会期间，在哈萨克斯坦总统托卡耶夫的见证下，三一重能与哈能源部、萨姆鲁克—卡泽纳基金、中电国际共同签署在哈建设 1GW 风电 + 储能项目合作备忘录。该项目是中国企业迄今为止在哈拟投资建设的规模最大的新能源项目。

此次项目三方合作协议的签署将进一步确定项目的合作模式，为项目后续开发奠定坚实基础。



三一重能与中电国际、萨姆鲁克—卡泽纳基金签署三方合作协议

总投资 2 亿元，这一激光项目落户成都

近日，成都高新区签约中星远微（成都）科技有限公司，这意味着，中星远微低轨卫星互联网激光 / 微波液晶相控阵天线项目成功落地成都高新区。

此次签约落地的中星远微低轨卫星互联网激光 / 微波液晶相控阵天线项目总投资 2 亿元。该项目将立足国家卫星互联网重大基础设施规划，进行低成本、低功耗、自主可控的激光 / 微波液晶相控阵天线的研发、测试及销售，形成面向低轨卫星互联网地面终端产品系列，项目产品将覆盖车载通信终端、舰船通信终端、星上通信终端等。

业界新闻

通用电梯 2023 年前三季度净利 533 万元，同比增长 90%

10 月 24 日，通用电梯发布 2023 年三季度财务报告，报告显示前三季度营收与归母净利润分别为 3.19 亿元和 533.39 万元，同比分别增长 2.19% 和 89.78%。

通用电梯在报告期内能实现业绩稳定增长，离不开公司积极管控费用并实施降本增效，开源节流等措施。同时，公司对营销网络进行持续优化升级，在各个销售大区新建扩建分公司和营销服务中心，以此来不断完善和扩大公司的营销网络覆盖，从而不断提升电梯“后市场”维保服务能力。此外，更值得注意的是，公司在今年成功签订苏州市轨道交通 8 号线工程自动扶梯及电梯项目 SRT8-9-1 标的电梯维保服务合同，项目金额超 5400 万。

未来，随着房地产业风险出清、城中村改造深入推进相关工作、电梯市场国产替代率上升及轨道交通领域的突破，通用电梯有望持续受益并不断提高在国内电梯市场的市占率。

9 月电扶梯及升降机产量 13.6 万台

根据国家统计局公布的最新数据，2023 年 9 月全国电梯、自动扶梯及升降机产量为 13.6 万台，月度产量统计如下。1 ~ 9 月累计同比增长 5.1%，连续 6 个月增长放缓。MFC

表 2

指标	2023 年 9 月	2023 年 8 月	2023 年 7 月	2023 年 6 月	2023 年 5 月
产量（万台）	13.6	14.1	13.2	15.6	15
累计值（万台）	116.2	101.6	87.6	74.5	58.9
同比增长 %	-3.5	-7.2	-14.3	-9.3	10.3
累计增长 %	5.1	5.3	7.7	12.9	17.8